

Kapitel 3 Aftaleret

1. Hvad er definitionen på en aftale?
2. Hvornår er der indgået en juridisk bindende aftale?
3. Er en mundtlig aftale juridisk bindende?
4. Hvad kan aftaleparterne forlange af hinanden, når en aftale er juridisk bindende?
5. Hvad kan der ske, hvis den ene part ikke overholder sin del af en juridisk bindende aftale?
6. Hvad er forskellen på et bindende tilbud og en opfordring til tilbud?
7. Er et tilbud i en udsalgsavis eller et katalog et bindende tilbud eller en opfordring til tilbud?
8. Er et tilbud på en hjemmeside et bindende tilbud eller en opfordring til tilbud?
9. Er tilbudsgiver/sælger bundet af de priser som er angivet på varerne i hans forretning?
10. Hvornår er sælger ikke bundet af sine priser i en butik eller et butiksvindue?

Aftalemodellen:

11. Forklar begreberne "kommet frem" og "kommet til kundskab"
12. Hvornår bliver et tilbud bindende for tilbudsgiver?
13. Hvornår bliver en accept bindende for afgiveren?
14. Hvad er en overensstemmende accept?
15. Hvad er konsekvensen af en uoverensstemmende accept?
16. Kan tilbudsgiver altid ignorere en accept, der ikke er i overensstemmelse med tilbuddet?
17. Hvornår skal et tilbud senest accepteres?
18. Hvad er konsekvensen af en forsømt accept?
19. Kan tilbudsgiver altid ignorere en accept der er forsømt?
20. Forklar "den legale acceptfrist"?
21. Kan et tilbud eller en accept tilbagekaldes?
22. Hvornår skal tilbagekaldelse af et tilbud eller en accept senest ske, hvis tilbagekaldelsen skal have virkning?
23. Hvad er konsekvensen af, at en tilbagekaldelse kommer for sent frem?
24. Forklar re integra-reglen i AFTL § 39, 2. pkt.
25. Hvilke betingelser skal være opfyldt før end re integra-reglen kommer i spil?

Kapitel 3 Aftaleret

Ugyldighed:

26. Nævn de svage ugyldighedsgrunde?
27. Nævn de stærke ugyldighedsgrunde?
28. Hvordan defineres god og ond tro?
29. På hvilken måde har det betydning for aftalens ugyldighed, om løftemodtager er i god eller ond tro?
30. Forklar generalklausulen i AFTL § 36.
31. Hvad er konsekvensen af, at en aftale vurderes som urimelig eller i strid med almindelig hæderlighed?
32. Hvad er bristende forudsætninger?
33. Hvad er konsekvensen af at en aftale erklæres ugyldig?

International aftaleindgåelse:

34. Hvad er CISG og hvornår finder den anvendelse?
35. Hvad er et artikel 92-forbehold?
36. Hvad er et nabolandsforbehold?
37. Hvornår er en aftale bindende efter CISG?
38. Hvornår er et tilbud bindende efter CISG?
39. Hvornår er en accept bindende efter CISG?
40. Hvornår skal tilbagekaldelse af et tilbud eller en accept senest ske, hvis tilbagekaldelsen skal have virkning efter CISG?
41. Hvad er en overensstemmende accept efter CISG?
42. Hvad er konsekvensen af en uoverensstemmende accept?