

Business Model Canvas

Navn

Virksomhed

Dato

Version

Partnere Hvem samarbejder du med?	Aktiviteter Hvilke aktiviteter skal udføres for at skabe værdien?	Værditilbud Hvilken værdi sælger du?	Kunderelation Hvordan er dit kundeforhold før, under og efter købet?	Kundesegmenter Hvem køber din ydelse?
	Ressourcer Hvilke ressourcer er nødvendige for at udføre aktiviteterne?		Kanaler Hvordan kommunikerer du med kunden?	
Omkostninger Hvilke omkostninger har du?		Indtægter Hvor kommer pengene fra?		